



# 「一帶一路」香港經貿機遇研討會 隆重舉行

# 李逴麟 暢談發展機遇



「一帶一路」香港經貿機遇研討會出席嘉賓合影。

「一帶一路」概念於2013年由國家主席習近平在出訪中亞及東南亞時提出，三年多以來由當初的純粹概念，到現在正逐步落實不同建設。對於中小企業而言，投資「一帶一路」建設仍未有具體參考模式，故日前香港啓德工商業聯合會及全港各區工商聯合會辦「『一帶一路』香港經貿機遇研討會」，邀得一帶一路國際研究院副院長、全港各區工商聯會長李逴麟擔任主講嘉賓，暢談發展機遇。

文、部分圖片：Fanny



李逴麟與香港啓德工商業聯合會會長陳振發（左）合照。



李逴麟前往廣東江門鶴山市訪問，與鶴山市委書記伍培進合影。

## 聯繫沿線國家的經濟策略

李逴麟於研討會開始時，便提及以往企業多以民間合作形式，利用各自的人脈關係進行投資。「一帶一路」的出現，象徵中國政府為企業進行投資時提供重要支援，亦會與不同國家及地區協同經貿合作方向。李逴麟強調「一帶一路」既是經濟戰略，也有助團結周邊國家友誼。畢竟，在海陸兩路牽涉的國家就有65個，他舉例如要由中亞地區運輸石油來中國，以往從海路經馬六甲海峽需時很久，如在陸路經中亞國家開通運輸線，可節省時間與成本，又可促進當地經濟發展，達至共贏。

## 多方位合作達至雙贏

有關「一帶一路」倡導的合作共贏，其中是借助現有區域合作平台，例如亞太經合組織（APEC）、東南亞國家聯盟（ASEAN）、各國不同的多邊合作協定等，讓民間能參與其中。李逴麟表示，除了貿易來往，也可藉此與他們在外交、文化、經濟等進行交流，讓中國與更多國家達至友好。當然，國家牽頭投資的都是大項目，較小的項目正好由民間企業負責，最重要在「一帶一路」的框架，中國政府成為各企業的最重要支撐。

無論政府和不少民間智庫，均強調香港扮演「超級聯繫人」的角色，李逴麟形容香港如單車的前輪，推動不同項目前進。他舉例有港商構思了具潛力項目後，在國內找到資金，然後從香港聘請律師和國內律師合作，負責成立公司、處理稅收、陪同企業家及投資者在「一帶一路」國家與當地廠家見面等，完成後可獲適量的公司股份作為報酬。投資「一帶一路」國家的好處是當地經濟相對滯後，變相起動資金較少，有需要可再配合亞投行、絲

路基金等進行融資。當然做生意也要有回本期，如項目成功獲得的利潤自然按比例增加。

## 香港應設各國經貿辦事處

背靠內地、溝通中外一直是香港的優勢，與不同自貿區在現代化設計上的互聯互通，也有助香港增值。但李逴麟在實際操作的經驗中，總結作為「超級聯繫人」的香港，應給予地方讓「一帶一路」國家設立辦事處，集中進行前期的項目討論及簽約，否則要企業家親身遠赴不同國家考察，相當花費時間。畢竟項目顧問、設計、管理都是香港專才的強項，例如中國商務部在尼泊爾和柬埔寨的投資項目，正是引入了香港顧問的投資公司，運用他們國際化的背景有效解決不同問題。

現時「一帶一路」國家就有不少發展機遇，李逴麟舉例如中泰辣椒貿易、茶葉、酒類等，口味互換的食品貿易是其中具潛力的發展項目。但不同國家的國情均有所不同，前赴當地發展前，必須先清楚了解國情，例如在伊斯蘭教國家進食豬肉，便是褻瀆宗教的表現。不過，李逴麟於研討會尾聲大派「定心丸」，表示只要有詳盡的發展計劃、了解不同國家的風土文化、於當地找到適當的聯繫人等，再配合中國發展「一帶一路」時推出的不同支援，香港企業要於當地發展絕非難事。



研討會上李逴麟再詳述企業在「一帶一路」的發展方向。



李逴麟赴廣東省江門鶴山市考察時，向當地企業家介紹「一帶一路」機遇。



早前李逴麟率團赴廣東省江門鶴山市進行交流考察。



李逴麟（左四）參觀中歐（江門）中小企業國際合作區核心區留影。