

藥商鴻圖

【香港商報訊】記者余江強

強報道：培力控股（1498）創辦人、主席、行政總裁兼執行董事陳宇齡在廣西投資開廠生產濃縮中藥配方顆粒產品十多年，克服重重困難，成為全球唯一一家同時獲得中國食品藥品監管總局、美國藥典及澳洲治療用品管理局授出GMP認證的中藥製造商。現時，培力控股在香港的濃縮中藥配方顆粒產品市場佔有率達七成，但他認為「香港市場佔有率再做得再好，對集團收入來說仍恍如一滴水，內地才是海！潛力較為顯著。」

目前，培力為中醫師及醫院客戶提供超過677種濃縮中藥配方顆粒產品。截至去年底，培力的銷售及分銷網絡涵蓋內地逾20個省超過300間醫院及醫療機構。為擴大分銷網絡，集團於去年12月開始與國藥控股建立策略合作關係。他近期把集團在港上市，向市場集資，以便擴大生產線，把香港的農本方中醫診所內地複製，把旗下產品在內地分銷網絡進一步擴大。

為求批文 奔波京港

陳宇齡說，港商過往在內地投資設廠，產品只會想到外銷，其實應該早些向北望。過去誤以為在內地做生意好難，其實只是內地人生意上的文化差異。他在廣西設廠生產濃縮中藥配方顆粒，初期他只想到外銷，沒想過內銷，所以有點吃虧。

中國醫藥市場監管嚴肅，在2000年前，中國食品藥品監管總局一律只對內地的中藥製藥商批出在中國生產及銷售的許可證，而直至2002年只有三家內地中藥製藥商獲得食品藥品監管總局批文。當時已對發展中醫藥現代化甚有熱誠的陳宇齡，為爭取培力集團的產品可在中國內銷，由廣西藥監局引領下，帶著其不少中醫藥現代化的研究建議書，一年走訪北京足足七八次，又先後經特區政府駐京辦、貿發局等協助，2004年底才獲得國務院發出正式批文。

獲批的理由，其一是培力幹了多年的中藥科研，其二有一間港企參與內地促進中藥現代化也是好事。陳宇齡說，在內地產銷濃縮中藥配方顆粒生產商，至2004年迄今，只



陳宇齡指出，香港市場很小，向北望是出路。

上市集資 擴產北拓

陳宇齡：港是滴水 內地是海

有六家中醫藥製造商取得食品藥品監管局的批文，而其後當中兩間公司合併被央企收購，培力是唯一一間港企取得這批文。

「當時培力的產品已在香港賣得很好。獲批文後，我們也準備了年多才正式在內地銷售產品，儘管產品一樣，但包裝上的文字和容量說法都有別香港。」國務院發出的批文，並非免費午餐，六間企業被要求投入大量資源，促進內地制訂中藥配方顆粒的標準，以便日後歸入於藥典中。

北望合作 開拓商機

「幾百種濃縮中藥配方顆粒產品，投資的資金不菲，更要花時間去做。批文保護先行者避免其投資變成他人作嫁衣，但一旦標準正式訂出，市場便要開放。」相關的標準據悉已完成了七八成，因此他覺得培力是時候趁勢去擴大內地市場的佔有率。

陳宇齡指出，培力產品，在香港很成功，但市場很小，向北望是出路，但要有足夠資源：錢和人。除了上市集資，培力和國藥控股合

作，希望借助他們的網絡和物流作分銷，由於國藥控股是全國第一醫藥網絡分銷商，我們認為培力跟國藥是個強強結合。有此模式，今年會在內地開第一間農本方診所，為打響頭炮，價錢定位，醫生質素都要做好。我們會和上海著名中醫教授董瑤合作，考核醫師技術和醫德，加以規範。如果我們成功也不怕抄，因為抄只能抄到表面，成敗決定於細節，我們有智能系統，高水準的醫生及嚴謹的管理系統。競爭永遠有，被抄也是好事。

高質產品 信心保證

他坦承，產品售價在內地比較貴，因為要符合多地的安全標準，產品除了銷港外，還會銷到加拿大、澳洲、新加坡，各地要求不同，即使內地沒有明確重金屬、農殘的限制要求，但都是高標準，所以製作成本高、檢測和篩選材料耗用多。「內地醫院用藥，價最平，我們較蝕底。在內地又不能隨便賣廣告，只好向私家診所和醫院銷售，另外是靠自己的農本方診

所，不過，產品的高質量是會加強消費者的信心。

陳宇齡非常看好內地市場，因為內地人日益富裕，亦越來越愛護身體。「我們的產品在香港市場有七成佔有率，在內地的佔有率，只有百分之五，但兩地的生意額竟是一樣。由此可見內地市場之巨大，因此上市後的發展策略會專注於內地，亦會繼續推進中藥現代化，在澳洲加拿大會開中醫診所，因為中醫受到全世界的歡迎。」

拓品牌助年輕中醫師創業



農本方中醫診所，構思始於兩三年前。培力的總部在科學園，園內工作人數有六七千人，但僅有一間西醫診所，故集團看到中醫診所具一定需求，於是在科學園內試辦第一間農本方中醫診所。結果在商場內找到一個200呎單位，該處原是放櫃員機的地方，經長時間設計地盡其用，變成了「五臟俱全」並可容納一個醫師和一個護士作為睇症和針灸的中醫診所。駐診的醫師是首批浸會大學的中醫九優生，是從東華三院挖角過來，一做便很成功，很多洋人來看病。

農本方中醫診所名堂響

現時香港共有14間農本方診所，集中在商場、鄰近屋邨或寫字樓，培力計劃年底會開至30間。「有醫師和舖位就可以，商場業主初時抗拒，但越來越接受，因為診所毋須佔用最旺的地方，在偏僻死角位亦沒問題，診所可為商場職員和客人提供方便，售貨員不用請假來看病。因此食飯時間診所最忙。」診所標榜安全、簡單、快捷、有效，很快解決問題。醫師如察覺病人有大問題如新沙士，會懂得轉介。

至於農本方中醫診所的運作，他說，一般病人首次診症時間會較長，覆診便可以很



農本方中醫診所協助年輕中醫師創業。

快。因為農本方的中醫診所是用一套電腦智能系統紀錄，故中醫只要翻查紀錄，便對病人的病歷非常清晰。這有別以往中醫，依靠首次診症寫一紙很長的紀錄，要病人保存覆診時再拿來辨症。他指出，診所的中醫師並非僱員，是協助年輕人創業，培力物色店舖和裝修，負責診所全部前期投資，開診後才和醫師分紅，多勞多得，令其有歸屬感。「農本方診所，基本上是醫師自己的診所，但要按農本方規範和用藥，我們因此多了銷售渠道，又推廣了品牌。」

攬精英助開診有歸屬感

香港三間大學每年畢業的中醫師約有一百個，加上內地每年回港的醫師，醫管局和慈善團體會請大部分的畢業生加以培訓，但不能長期僱用，因為要吸納後來的畢業生，故此每年有20、30人離開，成為培力招手的對象。因為他們都是跟着老中醫六七年，受過正規的訓練，找他們合作開診所，絕對有經驗和可以放心。

香港商報記者 余江強



寧港兩地眾多主禮嘉賓到賀，與新一屆會董齊影「全家福」。

寧港青年交促會換屆就職

【香港商報訊】寧港青年交流促進會第四屆會董就職典禮日前圓滿舉行。中聯辦青年工作部處長楊成偉，教育局局長政治助理施俊輝，公民教育委員會主席彭韻儀，寧政協港澳僑和外事委員會主任李春陽，全國政協委員、中國僑聯副主席朱奕龍等擔任主禮嘉賓。徐小龍蟬聯新一屆主席。

徐小龍蟬聯主席

徐小龍致辭時表示，時間過得真快，該會成立至今轉眼已8年，其宗旨是希望通過這個平台，增加寧夏和香港兩地青年的交流，使香港青年可以了解寧夏、感受寧夏，同時，也可以加強兩地企業家的交往和經貿合作的機會。

成功籌辦多個大型活動

他指出，在會董會成員通力合作下，該會連續成功籌辦多個大型活動，包括與多間本港大專院校合作，帶領香港青年人到內地交流，促進寧港合作。除了關注兩地青年交流外，該會的另一主打活動是組織寧夏商務考察團，促成台灣、伊斯蘭等地的青年企業家到寧夏交流，推動經貿發展。

該會新一屆會董會成員有：主席徐小龍（國建寶建築有限公司董事總經理），會長彭穎生（香港運高工安洋行有限公司董事總經理），常務副主席梁傑迅（天機企業集團有限公司董事總經理），陳龍盛（陽光網絡有限公司董事），秘書長陳曼華（利通電訊科技有限公司總經理），財務長巫江峰（巫江峰會計師事務所執業會計師）等青年企業家精英。



楊成偉（中）頒發證書與徐小龍（右）、彭穎生（左）。

兩岸四地38大學逾百學生參加

龍總新紀元計劃

港活動展開

【香港商報訊】記者吳韻玲道：「九龍總商會新紀元精英培訓計劃2015」歡迎儀式昨日假香港中文大學李兆基樓演講廳舉行，香港中文大學副校長潘偉賢、協理副校長兼大學輔導長吳基培，教育部思想政治工作司副司長、交流團領隊張文斌，中聯辦九龍工作部副部長王小靈，以及九龍總商會理事長李光華、副理事長袁家樂等主禮。是次計劃以西部開發及「一帶一路」對大中華區經濟發展的意義為主題，在成都及香港展開為期12天的互動交流，兩岸四地共38所大學逾100名學生出席了歡迎儀式。

出席的還有該會永遠副會長暨首席顧問李福基、副理事長李廣林、副監事長陳達科等。

了解龍總發展歷史

袁家樂致辭時表示，相信學生們在四川學到很多有關「一帶一路」戰略和中國未來發展方向的知識，了解成功企業如何發展，如何應對社會經濟結構的轉變，現在該計劃的下半段將在香港繼續展開，我們將帶領大家參觀九龍總商會、龍總文物檔案館，了解九龍總商會的發

增進友誼增長才幹

張文斌致辭時表示，九龍總商會以謀求香港經濟發展與社會繁榮為己任，一直致力於推動教育事業的發展，自1998年與香港中文大學合作舉辦大學生精英計劃以來，歷經17年的



兩岸四地的大學生及主禮嘉賓在香港中文大學出席歡迎儀式。

展歷史。他感謝香港中文大學學生事務處團隊為大家精心策劃了一系列的專題講座、參觀政府機構及海洋公園等。

潘偉賢致辭說，今年有104位參加者，對你們而言，這個儀式並非啟動，而是12天豐富行程的轉折點，象徵香港段行程正式開始。我希望由今天開始，香港同學盡地主之誼，好好招待內地、台灣及澳門的同學，幫助他們積極參與及盡情享受未來幾天的行程。7月16日的結業晚宴將會是這個計劃的高潮，期待看到你們精心策劃的表演，相信必定會體現大家的領導智慧和團隊精神。

不斷發展和完善，這項計劃已經成為兩岸四地青年學生相互學習交流、加深認識了解、體驗同根同脈中華文化的品牌項目。他用四個字形容是次計劃「意猶未盡」，並對同學們說，對接下來的活動更加充滿期待，希望同學們珍惜這次難得的學習機會，在培訓中交流互補，增進友誼，增長才幹，真正成為未來國家需要的精英人才。

李光華（右）致送紀念品予王小靈。

新閱會辦年輕作家創作比賽

【香港商報訊】新鴻基地產發展有限公司新閱會攜手香港三聯書店日前舉辦第五屆「年輕作家創作比賽」，八位優勝年輕作家登場，其中年僅13歲的台灣學生更成為歷屆比賽最年輕的優勝者。兩年一度的大賽踏入10周年，連同第五屆，至今已成功培養共41位新進作家。今屆更首次將比賽從香港及內地進一步延伸至台灣及澳門，並邀請10位來自兩岸四地的重量級創作者擔任指導及評審。

今屆的得獎者中，三位來自香港的湯文舜、朱茂文及關嘉利；四位來自中國內地的鍾玉玲、張逸良、李

佩珊及王梓禕；一位來自台灣的賴迎曦。作品呈現兩岸三地文壇新星對時代及生活的獨特想法，內容包括探討人和動物的關係、戀愛觀、新移民身份認同、文明之間的異同等。

新地公司傳訊總監廖國偉表示，新地一直透過各類計劃，協助年輕人得到發揮所長的機會，舉辦比賽的目的是讓有志創作的年輕人能夠實現成為作家的夢想。近年不斷擴大此創作平台，把比賽逐步延伸到內地、台灣及澳門，促進兩岸四地的文化交流。

三聯總經理李家駒表示，比賽的價值不僅在於發掘了多少位新進作者，而是在於它提倡的一種創新精

神，自由意志，及現代鮮活的表述方式，參賽者隨心出發，用自己擅長的體裁，向內心世界及時代進行探索。

評審之一的香港電影導演黃修平說，不論何類型的創作，創意都是其中最重要的因素。今次大賽的優勝作品各有特色，呈現出年輕一代的熱情及想像力，能夠發現生活裏種種天馬行空的可能性，並在內容及體裁上均展現創意。

自2006年以來，「年輕作家創作比賽」已成功扶助數十位年輕人發行首部個人作品，包括在香港書展正式推出新書，並發行至各大書店。2014年，新地與三聯再度合作舉辦比賽，扶助熱愛文化創作及具潛質的年輕人，為他們圓夢。

第五屆年輕作家創作比賽 8位文壇新星登場



新地主席兼董事總經理郭炳聯（後排中）、李家駒（後排左三）、與八位第五屆「年輕作家創作比賽」優勝者會面，細聽他們介紹作品及創作歷程。