

從野蠻生長到優勝劣汰

# P2P網貸

# 簾幔始展

踏入2014年，業內人士預測，年內P2P網絡信貸規模有望達到3500億元(人民幣，下同)，遠勝於去年的1000億元及前年的500億元。網絡金融這台大戲，才剛剛開場。



## P2P行業發展歷程

國外 2005年3月	2006年2月	截至2011年8月	2011年9月末	至2012年底	2013年
全球第一家P2P網絡信貸平 臺Zopa在英國開始運營。	► 美國的Prosper成立	Zopa擁有50萬會員，累計 借貸金額超1.5億英鎊。	► Prosper會員總數達114萬， 4年增長10倍。	► Zopa已經促成約2.9億 英鎊的貸款	► 待統計
國內 2007年8月	2007年10月	2009年底	2012年末	2013年末	2014年末(預測)
中國首家P2P網站 ——拍拍貸上線。	宜信網貸平 台 上線。	可統計的網貸平 台 發展至9家	P2P貸款服務平 台超過 200家，行業貸款規模在 500億-600億元。	平台>3000家 規?達2500億-3500億 元人民幣	500億-600億元。

資料來源：中國電子商務研究中心

## 財經專題

踏入2014年，業內人士預測，年內P2P網絡信貸規模有望達到3500億元(人民幣，下同)，遠勝於去年的1000億元及前年的500億元。行業正巨變：「規範」是今年的關鍵詞，第三方將替代自有資金擔保、吸儲將逐漸轉型為純平台。網絡金融這台大戲，才剛剛開場。

香港商報記者 李逸嘉

定平台機構自身不得提供擔保，不以平台名義向出借人承諾保本保息，網絡借貸機構必須建立第三方資管機制，通過與中國人民銀行核定的第三方支付等法定機構合作。

因而，曹氏認為，優質第三方擔保機構進行擔保是保持行業健康發展的趨勢。曹氏特別強調「優質」二字。目前在行業中走得比較前面的是陸金所。平安融資擔保有限公司為陸金所平臺上的貸款提供償付違約擔保。保證了借款人未定、無分線的收益。如果貸款人違約，那麼擔保公司代替賠付。代價就是，貸款人需要為擔保費買單，平均利率是每月1.9%。

龍氏補充稱，擔保是一個具有中國特色的保障機制，是針對中國沒有完善的個人徵信體系的產物。在香港乃至西方都沒有擔保這個機制。因而龍氏認為，香港可能會探索出一條新的模式。例如，公司目前的資金都來自於創辦的朋友，了解借款人的情況後進行一對一的資金匹配。龍氏指出，公司目前已經接納1.6億港元申請，沒有擔保機制、未出現違約情況。

### 趨勢二：資金池模式轉向純平台

其次，「標準」指出，網絡借貸機構不得在匹配借貸關係之前獲取並歸回出借資金，不得以期限錯配的方式設立資金池。這條規定旨在規範資金的流動性管理，杜絕P2P企業自建資

金池，避免「短借長投」「期限錯配」引發的金融兌付風險。

原來打着網絡信貸旗號，實則銷售理財產品的平臺，預計會在2014年明顯減少。有業內人士告訴記者，如果用「標準」來衡量現有的盈利模式，90%的平臺都會踩到灰色地帶。

央行副行長劉士餘在深圳調研中明確行業底線：不吸儲，顯示網絡信貸正在逐步規範化。有很多P2P網絡借貸公司需要考慮如何轉向做純粹的平臺。但是少了「理財產品」裸搖錢樹，這些玩家是否還能笑傲江湖，還未可知。

### 趨勢三：熱錢湧入收併購加劇

上周，人人貸完成了1.3億美元巨額A輪私募基金的融資。該筆融資不僅創造了國內互聯網金融的融資之最，也超過了Google對P2P網貸先鋒Lending Club投資的1.25億美元。根據公開資料，人人貸上線於2010年10月，早期曾收穫泓合基金的數百萬人民幣種子天使。運營至今，已累計完成貸款20億元，逾期率為0.6%，去年全年業務經歷了2到3倍的增長。

龍氏指出，隨着商業模式越來越成熟，私募界與互聯網的合作會越來越多。就好像美國Congressional Bank及Santander Bank也與當地的P2P公司合作，這從一個側面表示了市場對P2P行業的認可。

「如果將一個行業劃分為觀望、瘋狂湧入、泡沫冷卻、平靜期，那麼現

在P2P網絡信貸就是從觀望步入瘋狂湧入期。」曹氏指出。他預計，今年有5至10家一線的平臺獲得融資，有部分二三線的平臺並受併購，主要的收購方集中在阿里巴巴、騰訊、百度等有心進入互聯網金融的大財團。

### 趨勢四：四大行加入混戰

2012年到2013年間，P2P網絡信貸的數量翻了不止10倍。如雨後春筍般誕生的平臺良莠不齊，導致「開張的多，倒閉的也多」。市場在呼籲「靠譜」的平臺。

與其他草根平臺不同，陸金所的名字顯得高端大氣上檔次：上海陸家嘴國際金融資產交易市場股份有限公司。背靠平安集團，令陸金所擁有與生俱來的品牌效應。雖然陸金所的年化利率是8.4%，不及行業平均水平15%，但是市場反應良好，平臺交易量去年年底已經突破了14億元。

去年年底，招商銀行也推出了「貸樂寶」，預期年華收益率在6.1%至6.3%，一筆5000萬標的融資項目不到一天就被搶購一空。中國銀行也推出了「中銀投融服務平臺」，為企業和項目提供一對一的融資對接。中行的介入，標誌着四大行開始介入P2P業務。

可以預見的是，四大行的介入一方面提高了整個行業的知名度，一方面對現有的P2P公司形成正面衝擊。2014年的P2P網絡信貸，會是優勝劣汰的一年。

## 網貸：人人貸平臺運營原理



資料來源：中國電子商務研究中心

### 趨勢一：第三方替代自有資金擔保

回顧2013年，許多P2P公司打出了「公司以自有資金為投資人提供擔保」、「目前壞帳率為零」的旗號，來增加投資人的信心。自有資金擔保的隱患在於，企業不希望將大量資金鎖定在壞帳準備金中。並且希望假定風險不超過準備金數額，這是一種良好的願望。不過，內部風控總有漏洞，因而就出現了去年部分網站資金鏈斷裂，集體「跑路」的現象。

去年12月18日頒布的「上海市網絡信貸服務企業聯盟網絡借貸行業准入標準」(下稱「標準」)中，明確規

## 永利移民

特快、特平、專業辦理  
香港投資移民

投資港幣1000萬，全家可獲香港居民身份

葡萄牙投資移民

50萬歐元購房，不用坐移民監，全家入籍葡萄牙

免費評估·一站式服務

查詢熱線：(852)2626 0678 (18條線)

國內電話：13068408580+15344887518

網址：[www.wengli.com](http://www.wengli.com)

永利國際投資移民顧問有限公司

香港公司：香港金鐘金鐘道89號力寶中心二座801室(港鐵金鐘站D出口)

澳門公司：新口岸海港大馬路88號海港中心Y-2幢地下

北京公司：北京市朝陽區光華路七號漢威大廈11層11B室

珠海公司：廣東省珠海市香洲區人民西路291號日榮大廈第二層

備註：本公司總部設於香港，所有諮詢及服務均在港進行。

備註：本公司總部設於香港，所有諮詢及服務