



在香港，不乏白手起家之人，幾代港人自強不息締造了獅子山下香港傳奇，香港工商總會會長、美輝國際集團有限公司董事長王春輝就是其中的表表者。他說：「在香港，許多人都是打拚出來的，不是所有成功人士都含着金鑰匙。」

香港商報記者 張藝博 李少華

# 王春輝：打拚是成功的金鑰匙



王春輝憑着敢闖敢拚的香港精神，白手興家構建美輝集團，成為醫療器材龍頭產業。



王春輝精益求精，不斷推出醫療新器材。



美輝推出多款價廉物美的輪椅，為客戶提供「一站式」優質服務。



王春輝熱心慈善公益，圖為早年在鄉捐建興寧市中醫院。

## 隻身創業 拓醫療器材新天地

王春輝是地道「香港仔」，1953年出生於並不寬裕的普通家庭，他的成長，印證了香江從艱苦年代到經濟起飛的嶄新歲月。他的第一份工，是在一家醫療器械公司擔任普通營業員，從低層做起，從繁瑣小事做起，不怕吃虧，肯捱肯幹，為他日後創業打下牢固的根基。1972年，美國總統尼克遜訪華時與致勃勃觀看了針灸麻醉表演，在西方掀起針灸熱，歐美人士對中醫產品興趣大增，王春輝把握機遇，隻身帶着中醫產品飛到歐洲，在酒店抄電話簿，找相關行業，逐個客戶打電話毛遂自薦，皇天不負有心人，終於造成幾筆生意。這意外的收穫激勵了他的創業信心，接着轉戰美國、加拿大等國家，通過登門拜訪、參加展覽會等各種形式，慢慢建立貿易往來，拓展人際關係、營商網絡。

1985年，王春輝趕上祖國改革開放的大潮，創建美輝醫療器材有限公司。長藤結瓜，接着開辦了多間有關保健、理療、救護器材等產品的工廠及公司，業務拓展到內地多個省市及東南亞。1992年，註冊成立美輝國際集團有限公司，將所有業務統籌起來，大力拓展醫療器材進出口業務，產品遠銷歐美、澳洲、東南亞、韓日等世界各地。美輝集製造、進出口、批發、零售於一身，除了內地工廠和海外分公司外，在本港亦有7間門市店。其產品達2000多種，在業界以中醫理療產品齊全、中西醫結合而著稱，於同行中頗具知名度。王春輝白手起家，用近30年的時間打造了現今的美輝，期間有很多精采的故事，他笑說：「酸甜苦辣，盡在不言中，肯捱敢拚，乃成功要訣。」

談到美輝久經風浪而屹立不搖，王春輝說，最重要是以客為本，提供一站式優質服務。這令公

司由小到大，由弱變強。

## 以客為本 一站式優質服務

他回憶，90年代初，蘇州市政府邀請他合資辦廠，成立了一間中外合資華佗醫療器械有限公司，自己生產令公司毋須再擔心貨源，且可以控制價錢、質量、數量，無疑為美輝打了一劑有力的強心針，這也成為美輝發展史上重要的轉折點。

他說美輝意在提供「onestop shop」，理念為「促進中西醫術交流，提供一切器材所需」，將所有的中醫理療產品集中起來，並結合西醫產品，「一站式」滿足消費者的各種需求。為增強海內外客戶的信心，美輝的產品十分注重申領國際上先進國家的認證，把消費者的權益擺在首位，寧願多花資源，也要確保客人放心、安心。生意上軌道後，王春輝更把主要精力放在產品研發和產品註冊登記上，很多新產品皆為他親自參與研發，廣泛聽取客戶意見，力求做到最好。與初創時期一樣，年屆花甲的他仍全世界飛，與客戶見面進餐、聊家庭、聊生活，這種朋友式的密切往來，是他維繫客戶的祕訣之一。

王春輝身上有老一輩港商的特質，重信用、講道義，他說自己是從基層打拚出來的，很樂意走向群眾，多接觸社會才能更好地了解市場需求。對工作樂在其中的他，很開心自己做的產品既有經濟收益，又可以幫助他人，一舉兩得。與宣傳產品相比，他更希望向社會宣傳保健常識，向長者灌輸正確的健康觀念。美輝定期製作小冊子免費派發給坊眾，講解日常生活中的醫療保健常識，亦年年派送拐杖給有需要的長者，至今已派出幾千支。

## 個人簡歷

- 1953年 出生於香港，籍貫廣東省興寧
- 1972年 商科畢業，任職醫療護理公司營業員
- 1985年 創立美輝醫療器材有限公司
- 1988年 投資往內地創辦、合辦多間工廠公司
- 1992年 創立美輝國際集團，業務遍佈國內外

## 社會公職

- 廣東省梅州市政協常委
- 廣東省興寧市政協常委
- 廣東省興寧市海外聯誼會名譽會長
- 香港工商總會會長
- 香港工商總會葵青分會首席會長
- 國際中醫藥總會會長
- 港九永興堂藥器同業商會理事長
- 香港嘉應商會副會長
- 香港梅州聯會副會長
- 香港中醫藥專業學會監事長
- 中華中醫師公會榮譽會長
- 香港興寧同鄉會永遠名譽會長
- 梅州人才香港培訓班學員聯誼會永遠名譽會長
- 香港手力急救協會永遠總理
- 香港拯溺總會名譽顧問
- 葵青區撲滅罪行委員會委員

## 回饋社會 勿以善小而不為

王春輝祖籍廣東省梅州興寧，是旅港第二代客家人，近年來他把很多精力放在社會事務上，在本港工商社團及客家社團活動中頗為活躍。

王春輝任香港工商總會會長，並兼任葵青分會首席會長，面向社區基層，精誠為工商界奔走服務。針對時下年輕人的問題，他常

邀請專家和成功人士舉辦講座，灌輸正面信息。他的公司也常接收大學生到來實習，為年輕一代提供正能量，幫助他們畢業後能很快地融入社會。王春輝指，時下很多年輕人迷失了方向，覺得什麼都要向父母或政府要，而他自己那一代人都是靠自己拚搏，爭取機會，甚至兼職幾份工，不僅不會伸手向父母要錢，反而賺到錢給屋企養家。他希望多些灌輸「孝順父母、貢獻社會、珍惜時光、奮鬥、進取、尊敬、禮貌」等正面的常識給年輕人，養成健康的生活習慣和正確的人生態度。他亦會通過講座和訓練，教導年輕人簡單的急救常識，為長者講解保健醫療常識等等。

此外，他也擔任國際中醫藥總會會長及港九永興堂藥器同業商會理事長等公職，為業界爭取權益。王春輝的父母在第二次世界大戰後從興寧移居香港，家族以經營藥器為生，隨着人工升高，藥器生意逐漸式微，便由生產轉為貿易。王春輝說，藥器之所以難經營，並非無市場需求，是因為藥器很難全面機械化，日漸昂貴的人工令製造成本水漲



王春輝任香港工商總會會長，積極贊助新春晚會，並即場捐贈「萬元大利是」抽獎。

船高，為求生存，行家只好轉移到其他人工低的地方，或兼做傢俬聊補。事業有成，王春輝從不忘記回饋社會。無論是為家鄉捐資助學、扶貧濟困，或是本港教育事業，他均出錢出力，慷慨解囊。他說雖然不能同大慈善家動輒億元的手筆相比，但慈善貴在有心，盡力而為，集腋成裘，正所謂「毋以善小而不為」。更為重要的是讓行善成為社會風氣，為後代樹立正面的榜樣。他說作善事應懷「不求回報」的心態，因為施比受更快樂。

## 敬老慈幼 盡享天倫之樂

王春輝的寫字樓擺滿各式各樣的獎狀、聘任書，書架上有一半是各類中醫書籍，一半是英文、日文、法文、德文等各種語言的辭典。離座位最近的地方，則擺放他的家庭照片，和睡愉快的家庭氛圍令他在介紹家庭成員時他顯得更為喜悅，4個子女皆孝順懂事，他說自己教育子女的方式是「以身作則」，為子女樹立好的榜樣。

「百善孝為先」，王春輝是3兄弟中最小的，父母一直與他同住，他亦一直以「誰言寸草心，報得三春暉」為座右銘，對父母關懷備至，對子女言傳身教，盡享天倫之樂。從事醫療事業的王春輝，自然也十分注重健康養生，除了經常閱讀科學、醫療方面的書籍雜誌外，他更堅持游泳等體育運動，儘管從

早忙到晚，他仍是精神奕奕，談笑風生，常保最「弗」狀態。

## 防疫 冀從家庭做起

王春輝為人熱情爽朗，見多識廣，談古論今，滔滔不絕。對當下時事，他也有獨到的見解。H7N9來勢洶洶，10年前SARS的惡夢，港人仍有餘悸，根據多年從事醫療保健事業的經驗，王春輝建議政府要注重全民防疫，動員每個家庭及先備備一些防疫口罩、消毒水等用品，未雨綢繆，避免疫症來臨才蜂擁搶購。他指出，疫情通常會持續一段時間，每個家庭應備一至兩個月防疫用品，有備無患，到時就不會手忙腳亂。他說，



王春輝偕夫人楊遊歐洲，聯絡客戶拓展商貿網絡。

上次SARS期間，美輝在內地訂購大批防疫口罩，竟然在出貨途中被他人高價截留，遠水難救近火，這一教訓，值得大家記取。



王春輝（前排左七）任港九永興堂藥器同業總會理事長，不遺餘力改進藥器「夕陽產業」。



美輝集團經常參與國際展銷會，推廣自行設計的新產品。